



ПАРТНЁРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ

о дистрибуции и продаже электрощитового оборудования

г. _____ «_» **20** г.

**ООО «ЭнГрупп», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице
_____, действующего на основании _____, с одной
стороны, и**

**_____, именуемое в дальнейшем «Партнёр», в лице
_____, действующего на основании _____, с другой
стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настояще Соглашение о
нижеследующем:**

1. Предмет соглашения

1.1. Поставщик предоставляет Партнёру право на дистрибуцию, продвижение и продажу электрощитового оборудования, производимого и/или поставляемого ООО «ЭнГрупп».

1.2. Партнёр осуществляет поиск клиентов, продвижение продукции Поставщика, участие в переговорах, подготовку коммерческих предложений и сопровождение сделок.

1.3. Поставщик обеспечивает производство, поставку оборудования, техническое сопровождение и выполнение обязательств перед конечными заказчиками в рамках согласованных условий.

2. Статус партнёра

2.1. Партнёр не является агентом, представителем или филиалом Поставщика, если иное не оформлено отдельным агентским договором.

2.2. Партнёр действует от своего имени и за свой счёт, если иное не согласовано дополнительным соглашением.

3. Закрепление и резервация объектов

3.1. Поставщик предоставляет Партнёру право на **закрепление и резервирование объектов (проектов)** за Партнёром.

3.2. Объект считается закреплённым за Партнёром после:

- письменного уведомления Поставщика (email / CRM / официальный запрос), и
- письменного подтверждения Поставщика.

3.3. Срок резервации объекта составляет от **30 до 90 календарных дней**, если иной срок не согласован отдельно.

3.4. В период резервации Поставщик обязуется:

- не вести переговоры по данному объекту с другими партнёрами
- не предоставлять коммерческие предложения третьим лицам по данному объекту без согласия Партнёра

3.5. В случае отсутствия активности по объекту со стороны Партнёра, Поставщик вправе снять резервирование, уведомив Партнёра.

4. Коммерческие условия и цены

4.1. Поставщик предоставляет Партнёру партнёрские (дистрибуторские) цены.

4.2. Размер партнёрской скидки, маржи и специальных условий согласовываются индивидуально по каждому проекту либо в отдельном коммерческом приложении.

4.3. Партнёр обязуется не демпинговать цены ниже согласованных с Поставщиком уровней без письменного согласия Поставщика.

5. Отсрочка платежа

5.1. Поставщик вправе предоставлять Партнёру **отсрочку платежа до 50 (пятидесяти) календарных дней**.

5.2. Отсрочка предоставляется:

- по решению Поставщика
- при наличии положительной платёжной истории
- при согласовании лимита отсрочки

5.3. Поставщик вправе:

- устанавливать кредитный лимит
- отказывать в отсрочке без объяснения причин
- требовать предоплату по отдельным проектам

5.4. В случае просрочки Поставщик вправе:

- приостановить поставки
 - снять резервирование объектов
 - пересмотреть партнёрский статус
-

6. Техническая поддержка и консультации

6.1. Поставщик предоставляет Партнёру **технические консультации**, включая:

- подбор оборудования
- разработку технических решений
- анализ ТЗ
- помочь в формировании спецификаций
- участие в технических переговорах с заказчиком

6.2. Консультации предоставляются в рамках разумных сроков и при наличии реального проекта.

6.3. Глубокая проработка (ПИР, схемы, расчёты, проектные решения) может оформляться отдельным договором.

7. Обязанности Поставщика

Поставщик обязуется:

- обеспечивать производство и поставку оборудования
 - соблюдать согласованные сроки
 - предоставлять техническую поддержку
 - информировать Партнёра о статусе заказов
 - сохранять конфиденциальность информации Партнёра
-

8. Обязанности Партнёра

Партнёр обязуется:

- активно продвигать продукцию Поставщика
- предоставлять достоверную информацию по проектам

- соблюдать коммерческую дисциплину
 - не использовать технические решения Поставщика без согласования
 - не передавать конфиденциальную информацию третьим лицам
-

9. Конфиденциальность

9.1. Все коммерческие, технические и финансовые условия являются конфиденциальными.

9.2. Передача информации третьим лицам допускается только с письменного согласия Стороны.

10. Ответственность сторон

10.1. Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

10.2. Упущеная выгода не подлежит возмещению, если иное не предусмотрено отдельным соглашением.

11. Срок действия и расторжение

11.1. Соглашение вступает в силу с момента подписания и действует бессрочно.

11.2. Любая Сторона вправе расторгнуть Соглашение, уведомив другую Сторону за 30 календарных дней.

12. Заключительные положения

12.1. Все изменения оформляются в письменном виде.

12.2. Споры решаются путем переговоров, а при недостижении соглашения — в арбитражном суде по месту нахождения Поставщика.

13. Реквизиты сторон

Поставщик:

ООО «ЭнГрупп»

ИНН/ОГРН: _____

Юр. адрес: _____

Партнёр:

ИИН/ОГРН: _____

Юр. адрес: _____